

# Uw onderneming beschermd als klanten niet betalen

Als klanten niet betalen, kan dat de voortgang van uw onderneming behoorlijk onder druk zetten. Zeker als het om grote bedragen gaat en u zaken doet met een beperkt aantal klanten. Of als er sprake is van relatief kleine winstmarges. Misschien kunt u het kapitaal van uw onderneming aanspreken, maar tot hoever? Geldverlies hoeft niet langer voor eigen rekening te zijn. Want met de Aon Debiteurenverzekering zijn uw uitstaande facturen verzekerd en loopt uw onderneming geen onnodig risico.

De Aon Debiteurenverzekering is afgestemd op het midden- en kleinbedrijf. Tegen een gunstige premie biedt deze verzekering dekking tot wel 90% van uw verzekerbare omzet. Dat is dekking tegen de risico's van betalingsonvermogen, surseance van betaling en faillissementen. Samen met u inventariseren we eerst de risico's die u loopt bij nalatig betalingsgedrag. Verder adviseren we u over de mogelijkheden om risico's te vermijden. Bijvoorbeeld: welke betalingscondities hanteert u en welke dekking is op uw situatie van toepassing.

## Solide financiële buffer met uitgebreide dekking

Betalingscondities tot 90 dagen na factuurdatum zijn standaard gedekt in de debiteurenverzekering. Dat is meer dan de gebruikelijke dekking van 30 of 60 dagen. De dekking kan flexibel worden afgestemd op uw wensen. Maakt u bijvoorbeeld specifieke producten voor een bepaalde klant die niet aan een ander te verkopen zijn? Dan kunt u ook het fabricagerisico over de productieperiode meeverzekeren. Hetzelfde geldt voor het exportrisico, als u zaken doet met klanten in het buitenland.

## Aon Debiteurenverzekering

De verzekering kent een franchise waardoor gedeekte schades vanaf een afgesproken bedrag worden uitgekeerd, zonder aftrek van eigen risico. Als klanten niet betalen draagt u het incasso eenvoudig over. U hoeft zelf geen incassobureaus, advocaten of deurwaarders meer in te schakelen. Dat wordt voor u geregeld en de incassokosten zijn meeverzekerd.

## Uw voordelen

- Meer financiële zekerheid: geen kopzorgen als klanten niet betalen.
- Besparing op debiteurenafschrijvingen die anders ten koste gaan van uw winst.
- Voorkomt onnodig interen op het kapitaal van uw onderneming.
- Extra uitgebreide dekkingsmogelijkheden en besparing op premie.
- Incassoprocedure wordt voor u geregeld, kosten zijn meeverzekerd.
- Uitgebreide ondersteuning door Aon-specialisten gedurende de gehele looptijd. Bijvoorbeeld bij schadebehandeling en advies over credit management.
- De verzekeringspremie wordt specifiek afgestemd op uw omzet en activiteiten, het schadeverloop binnen uw debiteurenportefeuille en de gekozen dekking. U betaalt dus niet teveel of voor onnodige dekkingen.

## Kenmerken

- Voor ondernemingen met zakelijke afnemers en een omzet tussen EUR 200.000,- en EUR 15.000.000,-.
- Dekkingspercentage standaard 90% (vanaf omzet EUR 1.000.000,- desgewenst ook 75%, 80% of 85%).
- Betalingscondities tot maximaal 90 dagen gedekt.
- Optioneel extra dekkingsmogelijkheden (bijvoorbeeld export en specifieke fabricage).
- Geen eigen risico maar een franchise, afhankelijk van de verzekerde omzet:
  - EUR 250,- bij een omzet minder dan EUR 5.000.000,-.
  - EUR 500,- bij een omzet tussen EUR 5.000.000,- en 15.000.000,-.

## Wij helpen u graag succesvol te ondernemen

Neem contact op met:

Rogier van Velden  
010 - 448 7207  
rogier.van.velden@aon.nl

Richard Suringbroek  
020 - 430 5823  
richard.suringbroek@aon.nl

[aon.nl/tc](https://aon.nl/tc)

De Aon Debiteuren Verzekering wordt ondersteund door Atradius Credit Insurance N.V. – één van de grootste kredietverzekeraars ter wereld en de grootste in Nederland. De verzekering is speciaal ontwikkeld voor klanten van Aon en afgestemd op het midden- en kleinbedrijf. Omdat Aon breed is vertegenwoordigd in dit marktsegment, profiteert u van een gunstige premie en extra uitgebreide dekkingen. U ontvangt bij aanvraag een duidelijke offerte en profiteert direct van onze gunstige tariefafspraken.

#### Disclaimer

Indien bovenstaande tekst afwijkt van hetgeen in het verdere adviestraject of in de polisvoorwaarden wordt vastgelegd, dan prevaleert de laatste tekst respectievelijk de polisvoorwaarden.

Risk. Reinsurance. Human Resources.

