

# Debiteurenfinanciering voor ambitieuze ondernemingen

Financiële ruimte die met uw omzet meegroeit

Als ondernemer wilt u ruimte voor nieuwe ideeën en groeimogelijkheden. U wilt niet worden gehinderd of afgeleid door financiële krapte. Maar bij een groeiende omzet gaat steeds meer geld vastzitten in uitstaande facturen. Terwijl u juist extra geld nodig hebt voor toenemende inkopen, productie en om eventueel meer mensen aan te nemen. Met debiteurenfinanciering of factoring scheidt u ruimte voor verdere groei.

De financiering beweegt flexibel mee met uw omzet. Stijgt de omzet, dan stijgt uw beschikbare kredietruimte. Zodra uw facturen zijn verzonden, ontvangt u een voorschot van maximaal 90%. Daarmee overbrugt u de periode tussen het versturen van facturen en de uiteindelijke algehele betaling. U zit dus niet 30 tot 90 dagen op betaling te wachten, maar kunt direct over uw geld beschikken.

## Meer vrijheid om te ondernemen

Debiteurenfinanciering is corebusiness voor de kredietverstrekker of factoringmaatschappij. Ze hebben de kennis in huis om uw klanten op waarde te schatten. Daarom kunnen ze verder gaan in financieren en ontstaat er vaak meer ruimte dan bij traditionele bancaire financiering.

U hebt de keuzemogelijkheid om de financiering te combineren met insolventierisico-dekking. Daarmee beschermt u de financiële positie en voortgang van uw bedrijf, als klanten niet meer kunnen betalen of failliet gaan. Bovendien kunt u ervoor kiezen om ook bepaalde processen uit te besteden aan de factoringmaatschappij: van facturatie tot incasso. Zo hoeft u zelf geen kostbare tijd en energie te steken in aanmaningen en het innen van facturen. U kunt zich volledig richten op uw corebusiness

## Extra financiële armslag met inkoop- en voorraadfinanciering

Debiteurenfinanciering is vooral geschikt voor ondernemingen die groeien, seizoengevoelige omzetpieken kennen of internationaal actief

zijn. Het kan ook aanvullend worden ingezet om de financiering van overnames, buy-outs en reorganisaties rond te krijgen. In combinatie met debiteurenfinanciering ontstaan er vaak mogelijkheden voor de financiering van inkoop en voorraden. Daarmee zorgt u voor nog eens extra financiële armslag.

## Keuzemogelijkheden in groeiende factoringmarkt

Factoring is de afgelopen jaren sterk gegroeid en lijkt een vaste plek in de financieringsmarkt te hebben veroverd. Er zijn meer aanbieders en er is meer diversiteit in oplossingen. De grootbanken bieden zelf hun factoringdiensten aan, ook om de financieringsmix voor bedrijven te optimaliseren. Maar er zijn ook niet-bancaire aanbieders die facturen kopen onder aftrek van een vaste factor fee. Er zijn verschillen in financieringscapaciteit, service en in mogelijkheden en expertise in binnen- en buitenland. Elke aanbieder heeft zijn eigen prijsstelling, kostenopbouw en voorkeur voor bepaalde business en volumes. Aon kent de markt en helpt u graag met keuzes die passen bij uw business.

## Wat kan Aon voor u betekenen?

Als onafhankelijk adviseur en makelaar biedt Aon objectief advies en wereldwijde toegang tot kredietinstellingen of factoringmaatschappijen. Onze expertise, marktkennis en inkoopkracht leveren u de meest competitieve aanbiedingen op. Denk aan tarieven, voorwaarden, service en financieringsruimte.

## Wij helpen u graag succesvol te ondernemen

Neem contact op met:

Jan van Dam  
020 - 430 5821  
jan.van.dam@aon.nl

Rogier van Velden  
010 - 448 7207  
rogier.van.velden@aon.nl

**aon.nl**

>>

Onze specialisten helpen u graag bij het identificeren van uw financieringsbehoefte en de mogelijkheden in de markt. We brengen potentiële financiers in kaart, vragen verschillende offertes aan en onderhandelen over de voorwaarden. Na ons advies – en uw beslissing – kunnen we het beste voorstel verder voor u uitonderhandelen. We begeleiden u ook bij het rondmaken van de financieringsovereenkomst. Zo weet u dat alles klopt – en bent u verzekerd van gunstige voorwaarden en de beste maatwerkoplossing voor uw business.

### **Uw voordelen**

- Uw geld uit facturen direct beschikbaar: meer ruimte voor groei
- Gemakkelijk en flexibel: de financiering beweegt mee met uw omzet
- Mogelijk meer beschikbare kredietruimte dan bij traditionele financiering
- Meer tijd en focus voor uw corebusiness bij uitbesteden processen (optioneel)
- Verzekerd van betaling met insolventie-risicodekking tot 100% (optioneel)
- Volledige Aon support, expertise en inkoopkracht voor best passende oplossing